



すべての人にM&A思考を M&A思考[®]養成講座

「M&A思考」は®オプティアスの登録商標です

情報をつなげて発想し、経営課題を解決する「M&A思考」を学ぼう！

- ☑ 財務知識ゼロでもOK！ — 初歩から学んで1年間でM&Aの基礎を学べる画期的教育プログラムです
- ☑ 活用の実戦力がつく！ — 単なる知識習得にとどまらず、事業戦略手段としてM&Aを学ぶ実践的プログラムです
- ☑ 多角的視野が身に着く！ — 海外ビジネス情報もカリキュラムに組み入れているため、様々なビジネス分野への展開力（発想力）が身に着きます



M&A思考による経営課題の解決！！



こんなニーズに最適

- ▶ 自社の経営戦略にM&Aを積極的に組み入れ、事業を拡大したい
- ▶ 営業社員や将来の幹部候補に経営者目線、M&Aノウハウを習得してほしい
- ▶ 事業承継の問題を解決したい
- ▶ 自社でM&Aアドバイザー業務を立ち上げたい
- ▶ 海外の最新ビジネス情報やネットワークを取り入れて将来戦略を組み立てたい

講師紹介



萩原 直哉
(はぎわら なおや)
株式会社オプティアス
代表取締役
中小企業を専門とした
M&A アドバイザー。
「中小企業経営者・
オーナーの目線に立っ
た M&A」がモットー。



島田 健作
(しまだ けんさく)
株式会社ホワイトクロス
代表取締役
M&Aアドバイザー
業務、事業再生・企業
再生（再建）、販売支
援、コスト改善を手掛
ける。



栗原 正幸
(くりはら まさゆき)
ビジネスサポート
HANDS ON 代表
経営者向けコンサルティ
ング業務、人材育成
コンサルティング業務
を行っている。



山内 新人
(やまうち あらと)
税理士法人 AtoY
代表社員 税理士
管理会計の正しい手
法を実践し、企業の
経営支援に力を注ぎ
続けている。

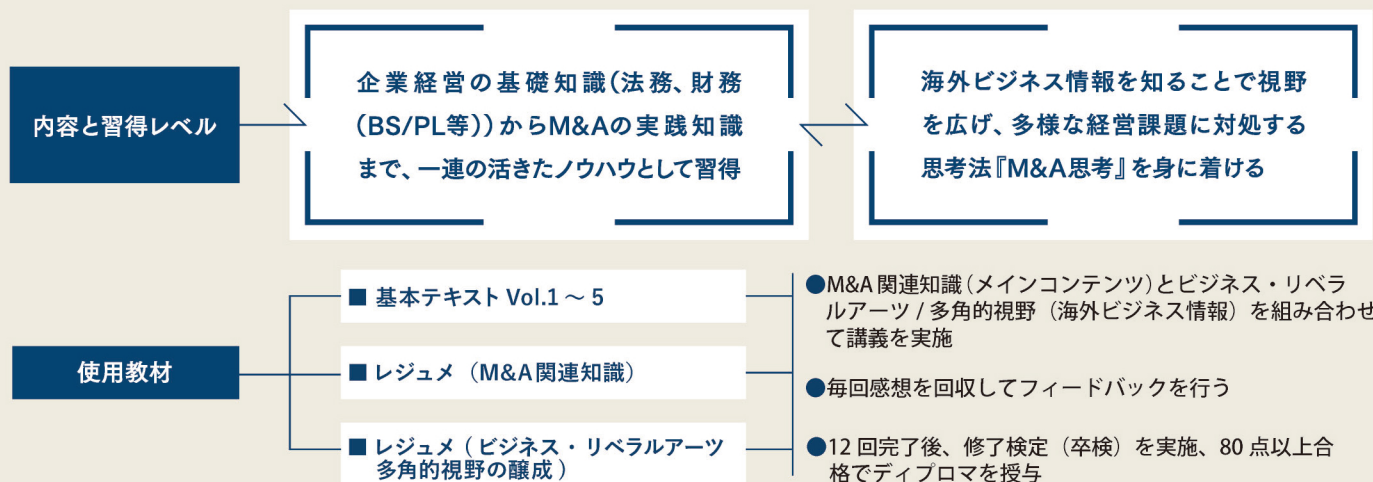


Standard Course

スタンダードコース

【対象者】中小企業経営者 / 経営幹部(幹部候補) / 一般社員(経営企画)

企業法務(会社法関連)や財務会計から、経営戦略の最高峰といえるM&Aの実践的知識まで一連のノウハウとして習得し、海外ビジネス情報にも触れながら「M&A思考」を身に着けることで、戦略立案能力、業務処理・提案能力の大幅なレベルアップを狙った全12回のカリキュラムです。



参加資格	スモールサン会員 及び会員の代理	会 場	Zoomによるオンライン		
料 金	1名:39万6,000円（税込）/ 全12回	支払方法	・一括お振り込み ・3ヶ月ごとの4回払い （初回はお振り込み、残り3回は自動引落し）		
スケジュール	月1回×12 第3期開催日程 原則第1水曜 17:30 ～ 20:00				
※講義は録画をして受講者様限定でアーカイブ配信を致します					
第1回 4月3日	第2回 5月1日	第3回 6月5日	第4回 7月3日	第5回 8月7日	
第6回 9月4日	第7回10月2日	第8回11月6日	第9回12月4日	第10回 1月8日	
第11回 2月5日	第12回 3月5日	※第10回（1月）は第1水曜が1日のため、翌週開催となっております。			

連絡先

(株) 中小企業サポートネットワーク
スモールサン事務局

TEL 03-5960-0227

MAIL info@smallsun.jp

FAX 03-5960-0228

URL <https://www.smallsun.jp>



スタンダードコース申し込み用紙

会 社 名		役 職	
フリガナ		電 話 番 号	
参加者氏名			[携帯]
メールアドレス		参加人数	☐ 1 名 ☐ 複数名

※ご記入後、当申込欄をスキャンして、メールにてお送りください (info@smallsun.jp)