

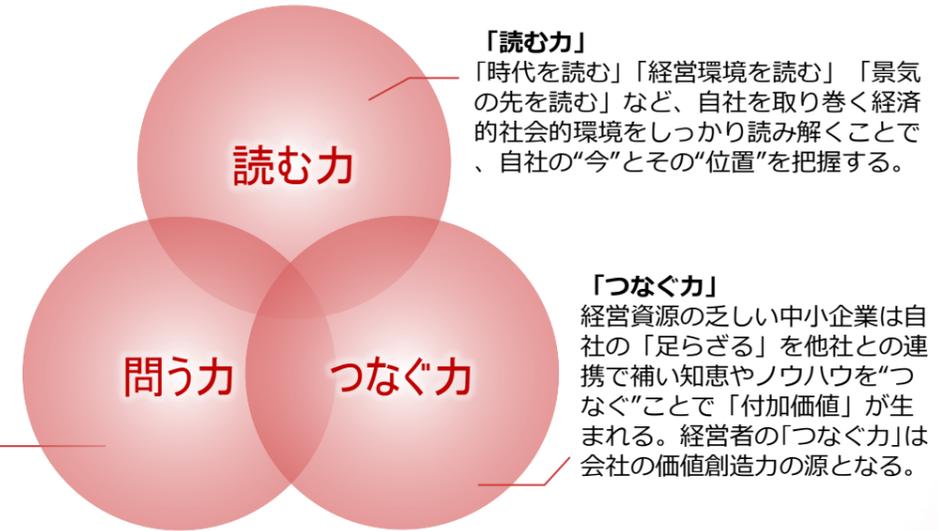


必要な“情報”と、必要な“ネットワーク”を、“自ら”の手で

ゼミで何を学べるのか —経営者に必要な“3つの力”—

今年は中小企業をとりまくビジネス環境が一変しつつあります。デフレからインフレへと時代は大きく転回し、多くの中小企業が40年ぶりのコスト高に悩まされている中、円安は急進し、金融政策・財政政策もいよいよ変更を余儀なくされようとしています。さらにはカーボンニュートラルをはじめとする地球史的課題も容赦なく中小企業にその対応を迫ってきています。——今こそまさに「時代を踏まえ、時代を味方にできる企業経営」が強く求められているのです。スモールサンニュースでの経済動向や中小企業経営者が知っておくべき情報の発信の他、スモールサン・ゼミでは中小企業の様々な経営課題に対応した、自社の経営に活かすことのできる実践的な勉強会を実施しています。

「生き残る中小企業に必要な情報収集とネットワーク作り」を基本コンセプトに、参加メンバー自身が“運営”に携わり、中小企業経営者が今こそ取り組むべき“3つの力”——「読む力」「問う力」「つなぐ力」の向上、“正しい”情報の収集、専門家として連携できる仲間とのネットワークを作り、激動の時代を生き残る強靱な会社づくりを実践します。



日々の業務やビジネスに追われる経営者も多い一方で、それぞれの足元の状況とは別に、世の中の大きな変化や景気の変動は確実に起きています。いずれ来る変化を想定し、いざ足元に変化やピンチが訪れたとき足を揃えられないための情報と対策が経営者には必要であり、そのための継続的な学びの場がスモールサン・ゼミです。単発のセミナーに参加するだけでは得られない、多岐にわたる実践的な学びが、経営者の“引き出し”を増やします。

ゼミでは、スモールサンのもつネットワークを駆使し、
中小企業が抱える様々な経営課題に対応したその道のプロフェッショナルを講師に招きます！



SSエグゼクティブプロデューサー
山口義行

立教大学名誉教授。2018年3月まで外務省参与として中小企業の海外展開、関東経済産業局「新連携支援」政策の事業評価委員長として中小企業連携支援にかかわる。バブル経済の分析など経済学者として研究活動を続けながら、2008年以降「中小企業サポートネットワーク」の主宰として、中小企業への的確な情報の提供、経営者が主体的に参加する勉強会の開催など積極的に中小企業支援活動を展開している。経済危機やバブル問題に関する研究のほか、テレビ番組やラジオのコメンテーターとしても活動している。



SS企業再生プロデューサー/ゼミFUKUYAMA担当プロデューサー
島田 健作

中小企業再生（再生）の社会的意義に大きな関心を持ち続け、財務改善や資金繰り改善、銀行対応にとどまらない再生戦略の策定と実行、より具体性のあるスキームを立案し、企業の再成長の支援をしている。近年では、再生案件にとどまらず、企業の生命線である売上高向上に企業側と一緒に取り組むと同時に、販売戦略・新規事業立案のみならず、実際に商品が市場に受け入れられるかを診断するとともに、豊富な人脈を生かし、具体的な販路の紹介を行っている。

毎月様々な講師の登壇を予定しています。詳細は、裏面のカリキュラムをご覧ください。



スモールサン主宰 立教大学名誉教授 山口義行

スモールサン—SmallSun—とは

不安定な経済状況の中、中小企業を取り巻く環境は常に激しく変化しています。それでも経営者は会社を守り、発展させる義務があります。

そのために本当に必要な“正しい”情報と専門家とのネットワークを提供したい。そんな思いで立ち上げたのが（株）中小企業サポートネットワークです。

中小企業(small business)の“Small”とサポートネットワーク(support network)の“SUN”をとって、略称を「スモールサン—SmallSun—」としました。中小企業の1つ1つが「小さな太陽」となって輝いてほしいという意味もこめています。

毎月2回会員向けにニュースを配信して、景気情勢など中小企業を取り巻く経済情報を提供したり、中小企業経営の実践を紹介したり、また中小企業庁長官など行政担当者と私対談して中小企業が知っておくべき政策などについても情報発信しています。

こうした活動を通して、個々の企業が発展するだけでなく、中小企業の社会的地位の向上を果たしたいと考えています。

中小企業経営者のための

「知的サポートネットワーク」

——それが“スモールサン”です。

スモールサン・ゼミとは

スモールサンで共に支援活動をしている専門家が担当プロデューサーとなり、各地域で定期的で開催しているスモールサン会員限定の定期勉強会です。毎月1回、全12回の開催を通して、中小企業の様々な経営課題に対応した、自社の経営に活かすことのできる実践的な勉強会を実施しています。

環境の変化に伴い、最新のテーマに触れながら、専門家と共に学べるスモールサン・ゼミで、激動の時代を生き残る強靱な会社づくりを実践します。

中小企業経営者“自ら”が学び、

動き、成長するための「場」

——それが“スモールサン・ゼミ”です。





スモールサン・ゼミFUKUYAMA第10期カリキュラム案

※事情により変更となる場合もございますのでご了承くださいませ。

カテゴリ	テーマ	概要	実施日時	講師
経営戦略	第1回 「東大卒元」リーガー～商社マンの道を選ばなかったことで見えたもの」	2021年の天皇杯ではJ1のサンフレッチェ広島から大金星を挙げたサッカークラブおこしやす京都AC代表の添田隆司氏をお招きし、ご自身のこれまでの経験談をお話しいただくとともに、FCツネイシ（福山市）運営にも深くかかわるスポーツX株式会社の取締役としてスポーツビジネスの将来性と収益についてお話しいたします。	2022年9月8日（木）	おこしやす京都AC株式会社 代表取締役社長 添田 隆司 氏
経営戦略	第2回 「目標設定と目標達成の技術」	スモールサン講師アワードグランプリを受賞された一圓さんをお招きして、心理学をベースにした顧客創造を学びます。昨期も参加された方から大きな反響をいただきました。今期は～脳科学の見地を活かした目標設定と目標達成の技術～をテーマにご講演いただきます。	10月13日（木）	顧客リピート総合研究所株式会社 代表取締役 一圓 克彦 氏
経営戦略	第3回 ゼミ大阪・ゼミ名古屋合同ゼミ『船場吉兆の取締役が語る、廃業から出直しへ』	船場吉兆の一連の事件で、その息子であり当時の店長であった湯木尚二氏から、廃業と4店舗まで再起した現在までをお話しいたします。	11月15日（火）	日本料理 湯木本店 代表 湯木 尚二 氏
経営戦略	第4回 「Withコロナ時代。今こそ重要なビジネスの「柔軟な発想力」～ビジネスクイズ研修で発想力をトレーニング！～」	ビジネスの環境を一変させた新型コロナ感染症。誰もが直面したことのない世界。違う企業、他の誰かを模倣していればいい時代ではありません。この状況下で企業を存続、あるいは成長させていくのに必要なのは、ズバリ新しい環境に適応していくための「発想力」であり、その発想力を生み出す「知識」です。ビジネスにおける「知識」と「発想力」の重要性について講義をした後、参加者でチームを組み、実際にビジネスに関する知識と発想力をトレーニングするワークショップに取り組んでもらいます。チームメンバーでアイデアを出し合いながら楽しく取り組める内容となっています。	12月8日（木）	株式会社アーベント 代表取締役 山根 康二 氏
人事戦略	第5回 「業務改善+人材育成」はじめの一歩！	人事評価制度(報酬体系)の内容から始まり、KPIロジックツリー(数値目標の策定方法)の説明を実施。その後、数値目標を達成するためのコンピテンシー(行動目標)の設定方法をレクチャー。最後は業務改善を具体的に実現する工数目標設定(ジョブオペ™)のお話しとなります。	2023年1月12日（木）	株式会社給与アップ研究所 代表取締役 高橋 恭介 氏
経営戦略	第6回 ゼミ福山・大阪合同ゼミ「最新の経済環境と中小企業経営」	①最新のマクロ経済動向解説 ②数々の経営事例から学ぶイノベーションの方法 講師大阪登壇	2月14日（火）	スモールサン主宰 立教大学経済学部名誉教授 山口義行
人材戦略	第7回 「笑顔とプラス思考コミュニケーション術」	講師の倉島氏はNHKではディレクターも務めた、NHKラジオ高校講座、Eテレ「Rの法則」等、多数メディアに出演。相手の心に響く話し方になるには、まずは自分の声・話し方を好きになること。自尊心を高めて心を伝える話し方、第一印象6秒で心をつかむ 笑顔の作り方、コミュニケーション（承認力）について、お客様に好かれる秘訣をワークを交えながら体得します。とても楽しくて元気になる研修です。	3月9日（木）	株式会社スマイルボイス 代表取締役 倉島麻帆氏
経営戦略	第8回 「アナログ社長でも分かる、中小企業のメタバース・NFT実践セミナー」	政府が国策として進める、Web3.0。その中で注目されるのが、メタバース・NFTです。しかし、中小企業には、それが商売に活かせるのか、まったくイメージができません。今回、地味なアナログな中小企業でも、業界に先駆けて、実践に活かせるメタバース・NFTの活用法を、専門用語を抑えて、分かりやすく解説いたします。	4月13日（木）	株式会社ちえん 代表取締役 坂田 誠 氏
経営戦略	第9回 「お金のトリセツ～幸せの金融～」	お金の本質を語れますか？お金の借り方を社員が理解していますか？改めて資産って、なんでしょう？お金より大切なものとは？幸せにも種類ってなに？そして、幸せになるお金の使い方とは？これからは、人が大切なんだといつも新田さんはおっしゃっています。人が幸せになるためのお金のトリセツ。その本質をみんなで考えてみましょう。	5月11日（木）	開智国際大学客員教授 笑顔のコミュニティー 社会社代表 新田 信行 氏
経営戦略	第10回 「M & A成功とその秘訣」	ゼミ福山のメンバーである株式会社山本屋の代表取締役である山本浩矢社長ご自身が体験されたM & Aのポイントとシナジーについてお話しいたします。ゼミ福山担当プロデューサーであるホワイトクロス島田氏とのセッション形式の講義になります。	6月8日（木）	株式会社山本屋 代表取締役 山本 浩矢 氏 &株式会社ホワイトクロス 島田氏
組織戦略	第11回 「中小企業も義務化です！ハラスメントの基礎知識～セーフ？アウト？上手な指導とは？～」	R4.4.1よりハラスメント対策は中小企業でも義務化となりました。対策はお済でしょうか？このセミナーでは会社が行うべきハラスメント対策を学ぶとともに、ハラスメントと受け取られない指導の仕方学びます。社長になりますと、誰でも社長の言う事に従います。でもその言い方はハラスメントになっていませんか？また職場にハラスメントはありますか？ハラスメントのある職場はやる気の喪失だけでなく、メンタルヘルス不調の予備軍も発生してきます。何がハラスメントで何がセーフなのか？基本的な知識を付けておくことは、社長にとって必須事項です。	7月13日（木）	咲江（さきえ） SSメンタルヘルス プロデューサー
経営戦略	第12回 公開ゼミ（ゼミ福山・広島合同ゼミ）「最新の経済動向と中小企業経営者のあるべき姿」	①最新のマクロ経済動向解説 ②数々の経営事例から学ぶイノベーションの方法 ③スモールサンゼミ福山の振り返りと次年度に向けて 山口先生 福山現地登壇	8月3日（木）	スモールサン主宰 立教大学経済学部名誉教授 山口 義行

ゼミFUKUYAMA第10期 概要

- ゼミ参加費 110,000円（税込）
※スモールサン・ゼミはスモールサン会員限定の勉強会のため、ゼミへのご参加にはスモールサン会員への登録が前提となります。未入会の方、更新期を迎えている方は、別途会員年会費が必要です。
スモールサン会員年会費26,400円+ゼミ参加費110,000円=総額136,400円（すべて税込み）
- 参加期間 2022年9月～2023年8月（月1回、全12回）
- 開催時刻 原則として、18:30～20:30 終了後、懇親会（別途、懇親会費が必要）
- 開催会場 まなびの館ローズコム ※変更となる場合もございますのでご了承下さい。
- 開催形式 スモールサン・ゼミは現地開催を前提としていますが、
コロナの影響を考慮し、現地開催およびオンライン開催、両方の活用を予定しています。
①会場のみ開催 ②ハイブリット開催（講師現地/会場&オンライン） ③オンラインのみ開催
④パブリックビューイング開催（講師オンライン/オンライン&会場）
新型コロナウイルスの状況を見ながら柔軟に対応して参ります。何卒ご了承くださいませ。

お申込みの流れ

＜スモールサン非会員の方＞

- ①**オフィシャルWEBサイトからスモールサン会員登録**
下記URLまたは右記QRコードよりオフィシャルサイトへアクセスして下さい。
<https://www.smallsun.jp/>
ページ右上にある「入会申込」ボタンより、必要事項をご入力下さい。
※「入会」欄で「Bスモールサンのご入会+ゼミのご参加希望」を選び、
その下の「参加を希望するゼミ名」に「ゼミFUKUYAMA」とご記入下さい。



②**事務局からの申込み受け付けメールを確認**

※携帯電話等のメールアドレスでは事務局からのメールを受信できない場合がございます。
ご入会の際は、受信可能なPCメールアドレスをご登録下さい。

③**請求書（郵送）を確認して参加費のお振込み**

お振込みをもってご参加手続き完了となります。
事務局より、毎月ゼミ開催前にご案内のメールをお送りいたします。

＜スモールサン会員の方＞

①**メールまたはファックスでゼミへ参加申込み**

- ＜メールの場合＞
件名を「ゼミFUKUYAMA参加申込み」として、必要事項をご連絡下さい。
メールアドレス：info@smallsun.jp
必要事項：参加者氏名、会社名、PCメールアドレス、電話番号
- ＜ファックスの場合＞
本紙下部の申込フォームにご記入の上、FAXにてお送り下さい。

②**事務局からの申込み受け付けメールを確認**

③**請求書（郵送）を確認して参加費のお振込み**

お振込みをもってご参加手続き完了となります。
事務局より、毎月ゼミ開催前にご案内のメールをお送りいたします。

氏名		会社名	
PCメールアドレス			
電話番号			

お申込み・問合せ：(株)中小企業サポートネットワーク スモールサン事務局
TEL 03-5960-0227 FAX 03-5960-0228 MAIL info@smallsun.jp