

スモールサン・ゼミOSAKA第11期カリキュラム予定表

【ゼミOSAKAのコンセプト・目的】

- ①自ら革新の担い手となり、より挑戦的でより広い視野を持つ経営者になる。
 - ②企業におけるさまざまな経営課題を解決するために、知的ネットワークを構築する。
- 上記のための「受動的でなく主体的に学ぶ場」、「幅広く情報発信、交換、収集する場」とする。
3月15日より第11期開始。毎月第3火曜日開催
(年間カリキュラム予定)※コロナ禍の状況や講師都合等により、記載内容に変更が生じる可能性もございます。

	タイトル	概要	実施日時	場所	講師
理念経営	第1回 『寄り添いの経営』	高齢者向けのケアシューズ部門で日本一のシェアを誇り、お客様のニーズを最大限に追求し、社員個人あてに年間約1,000通のサンキューレターが届く徳武産業株式会社 取締役会長の十河孝男氏をお呼びして、「社会貢献」、「社員の幸福の追求」を理念とする経営実践のお話を伺います。	3月15日(火)	NSE堂島会議室B (大阪市北区西天満2-6-8 堂島ビルディング1階)	徳武産業株式会社 会長 十河 孝男 氏
SDG・ESG	第2回 【ゼミKYOTOとの合同開催】 『事業性と社会性の統合 中小企業が取り組めるサステナビリティ・トランスフォーメーション(SX)』 講師オンライン登壇予定	環境・医療・教育など多分野を横断する産官学連携および事業開発プロジェクトに数多く携わり、事業性と社会性の統合、マルチステークホルダーの協働関係創出について研究と実践を重ねるサステナビリティ・トランスフォーメーション(SX)の提唱者と共に、中小企業が取り組むサステナビリティ・トランスフォーメーション(SX)を考える。	4月19日(火)		株式会社La torche 代表取締役 CEO 秋間 早苗 氏
経営戦略	第3回 『東大卒元Jリーガー～商社マンの道を選ばなかったことで見えたもの』	2021年の天皇杯ではJ1のサンフレッチェ広島から大金星を挙げたサッカークラブおこしやす京都AC代表の添田隆司氏をお招きし、ご自身のこれまでの経験談をお話いただくとともに、スポーツビジネスの将来性と収益について学びます。	5月17日(火)		おこしやす京都AC株式会社 代表取締役社長 添田隆司氏
市場変化	第4回 【ゼミKYOTOとの合同開催】 『"with コロナ"で変わる。不動産マーケットかた見た新しい時代の流れ』 講師ゼミKYOTO会場登壇予定 現地京都会場への参加可能	コロナ禍が巻き起こした加速度的なオンライン化の潮流は人々の働き方、生活のあり方までも変化させ、それは不動産市場にも大きな影響を与えています。そこで不動産事業プロデューサーとして数々のメディアにも出演されている牧野氏に、不動産の観点からとらえた「時代の変化」と、その中で中小企業がいま何をすべきかを学びます。	6月21日(火)	弁護士法人淀屋橋・山上合同 9会議室&オンラインによるハイブリッド開催 (大阪府中央区平野町4丁目2番3号 オービック御堂筋ビル9階)	オラガ総研株式会社 代表取締役 不動産事業プロデューサー 牧野知弘氏
経済動向・経営戦略	第5回 【ゼミKYOTOとの合同開催】 『最新の経済環境と中小企業経営』	常に化する経済の最新状況と今後の見通しを山口先生のわかりやすい解説で理解し、今、自分たち中小企業は何をすべきか指針に磨きをかける。	7月26日(火)		立教大学経済学部名誉教授 SSIグセクティブ・プロデューサー 山口 義行教授
採用戦略	第6回 『近年の新卒採用の傾向と対策～最近の大学生の思考・志向を読んで人材採用に活かそう！～』	近畿大学で人気NO1ゼミを受け持つ松本誠一准教授に新卒採用の現状と分析、そして人材採用のポイントをお教え頂きます。学生目線での「行きたい会社」「働きたい会社」とは？どんな会社なのか？学生が興味を持つ会社となるにはどうすればいいのか？新卒採用を考えている会社は必聴です！！	8月23日(火)		近畿大学経営学部 キャリアマネジメント学科准教授 松本誠一氏
社会見学	第7回 【お出かけゼミ】 『大人の社会見学。国会議事堂に行こう！国会見学と座談会』 座談会はオンライン参加可能	国会議事堂は、小学校や中学校の社会科見学と修学旅行で訪れた思い出のある方も多いと思います。あの時、何を覚えたか覚えてますか？まだ、見たことのない人も、昔、見学に来た人も、国会議事堂の見学は、大人になってからの方が楽しめます。今回は某現役衆議院議員の方との座談会もアレンジしております。	9月20日(火)	集合場所及び座談会会場未定	アテンド・ゼミOSAKAゼミ長 新宅和彦氏 SS企業再建プロデューサー 島田健作氏
経営戦略	第8回 『顧客との関係が激変！謎解きで実現するCX3.0の未来』	広告に頼らず体験価値の向上で障害顧客を獲得する方法	10月18日(火)	NSE堂島会議室B (大阪市北区西天満2-6-8 堂島ビルディング1階)	クロネコキューブ株式会社 代表取締役 岡田充弘氏
理念経営	第9回 『船場吉兆の取締役が語る、廃業から出直しへ』	船場吉兆の一連の事件で、その息子であり当時の店長であった湯木尚二氏から、廃業と4店舗まで再起した現在までをお話いただきます。	11月15日(火)	弁護士法人淀屋橋・山上合同 9会議室 &オンラインによるハイブリッド開催	日本料理 湯木本店 代表 湯木尚二氏
多角的視点	第10回 『多角的視野の醸成 (Multifaceted Perspective)～日本と世界「今まで」と「これから」～+M&A思考』	実務で携わっている業界以外の様々な情報(海外情報、ビジネス情報)の収集が出来ます。多様な情報の自分ごと化で「多角的視野」を醸成する。企業経営とM&Aの知識・ノウハウ、そして多様な情報とを組み合わせた課題解決トレーニングが行えます。「M&A思考」を活用した課題解決法を習得する。	12月20日(火)	NSE堂島会議室B (大阪市北区西天満2-6-8 堂島ビルディング1階)	株式会社オブティマス 代表取締役 SSM&Aプロデューサー 萩原直哉氏 株式会社ホワイトクロス 代表取締役 島田健作氏
営業戦略	第11回 『DX時代にお客様の心をつかむ売り方とは』	・昔と今と何が違う!? 販売を取り巻く環境の変化。 ・消費者心理とモチベーション。 お客様的心をつかむ提案の仕方とは ・SNSは使うべき? お客様に合わせたデジタル活用法 ・動線から考える営業DX	1月17日(火)	弁護士法人淀屋橋・山上合同 9会議室 &オンラインによるハイブリッド開催	株式会社グローバルセールス パートナーズ代表取締役 高塚苑美氏
経済動向・総括	第12回 公開ゼミ 『最新の経済動向と中小企業経営者の取り組む課題』 『次期スモールサンゼミに向けて』 (オンライン&現地パブリックビューイングによるハイブリッド) ゼミ生のみ1週間配信	①最新の経済動向解説 ②数々の経営事例から学ぶ ③スモールサンゼミ大阪 総括	2月21日(火)	弁護士法人淀屋橋・山上合同 9会議室 &オンラインによるハイブリッド開催	立教大学経済学部名誉教授 SSIグセクティブ・プロデューサー 山口 義行教授